

内部资料
仅供参考



全球观察

GLOBAL WATCH

对外经济贸易大学国家（北京）对外开放研究院主办

2026年第5期 / 总第224期

本期聚焦

英国广播公司：中国凭借出口突破美国关税壁垒，达成增长目标

布鲁盖尔研究所：欧盟风险巨大而收益微薄：中国电动汽车进入欧洲的价格承诺机制

目录

一、主流媒体报道	1
(一) 美国消费者新闻与商业频道：特朗普威胁征收 100%关税，卡尼表示加拿大并不寻求与中国签订自贸协定	1
(二) 英国广播公司：特朗普威胁加拿大——若与中国“达成协议”将对其征收 100%关税	3
(三) 英国广播公司：中国凭借出口突破美国关税壁垒，达成增长目标	5
二、顶级组织与智库	8
(一) 布鲁盖尔研究所：欧盟风险巨大而收益微薄：中国电动汽车进入欧洲的价格承诺机制	8
(二) 欧盟经济及财政事务理事会：中国扩大免税准入之际，非洲对中国贸易逆差创 1020 亿美元历史新高	11



一、主流媒体报道

（一）美国消费者新闻与商业频道：特朗普威胁征收100%关税，卡尼表示加拿大并不寻求与中国签订自贸协定

加拿大总理马克·卡尼表示，该国“无意”寻求与中国达成自由贸易协定。此前，美国总统特朗普威胁要对加拿大征收惩罚性关税。卡尼周日向记者表示，加拿大坚持履行其在《加美墨贸易协定》（Canada-U.S.-Mexico trade agreement，加拿大称该协定为CUSMA，美国称其为USMCA）下的义务，未经事先通知另外两方，不会签署自由贸易协定。

卡尼发表上述表态前，特朗普威胁称若加拿大与中国“达成协议”，将对加拿大出口产品征收100%关税。特朗普周六在“真实社交”平台（Truth Social）发文称：“如果卡尼‘州长’认为，他能把加拿大打造成中国向美国输送商品的‘中转港’，那他就大错特错了。”

此番言论正值美加紧张关系迅速加剧之际。此前，卡尼在达沃斯世界经济论坛（World Economic Forum, WEF）发表演讲，警告世界超级大国切勿实施经济胁迫，随后特朗普于上周撤销了对加拿大加入其“和平委员会”（Board of Peace）的邀请。

尽管卡尼并未点名任何国家，但特朗普在达沃斯论坛期间，直接向卡尼喊话：“加拿大能存在全靠美国。马克，下次发表言



论前别忘了这一点。”

特朗普在真实社交平台上的激烈言论,与其本月早些时候加拿大与中国达成协议后的表态形成鲜明对比。当时他表示:“这正是卡尼应该做的事。签署贸易协定对他而言是件好事,要是能和中国达成协议,就该这么做。”

美国财政部长斯科特·贝森特 (Scott Bessent) 也呼应了特朗普对加中关系的新看法,周日他向美国广播公司新闻网表示,美国不能“让加拿大成为中国向美国倾销廉价商品的突破口”。

1月16日,加拿大与中国达成“初步协议”,双方均下调了对彼此部分商品的关税。

加拿大曾于2024年10月与美国同步将中国电动汽车的关税上调至100%。根据上述初步协议,加拿大每年将允许4.9万辆中国电动汽车以6.1%的优惠关税进入本国市场。相应的,中国将下调加拿大农产品进口关税,其中油菜籽关税将从目前的85%降至15%,新规自3月1日起生效。

此外,加拿大菜籽粕、龙虾、螃蟹、豌豆等其他出口产品,至少在2026年底将不再被中国征收反歧视关税。

卡尼周日表示:“我们与中国达成的举措,是为了纠正过去几年出现的一些问题。”他还补充称,该协议“完全符合《加美墨贸易协定》规定”。2025年8月,特朗普已将加拿大商品关税从25%上调至35%。根据《加美墨贸易协定》,加拿大大部分出口产品无需向美国缴纳关税,但钢铁、铜以及部分汽车和汽车零部件



件等产品仍需遵守美国关税规定。

作者：Lim Huijie, 2026年1月25日

翻译：张蕊

(<https://www.cnbc.com/2026/01/26/canada-china-trade-deal-tariffs-trump.html>)

（二）英国广播公司：特朗普威胁加拿大——若与中国“达成协议” 将对其征收100%关税

美国总统特朗普威胁称，若加拿大与中国达成贸易协议，将对加拿大商品征收100%关税。特朗普在“真实社交”平台（Truth Social）表示：“如果加拿大与中国达成协议，所有进入美国的加拿大商品将立即被征收100%关税。”目前尚不清楚特朗普在社交媒体帖子中所指的“协议”具体为何。上周，加拿大总理卡尼宣布与中国建立“战略伙伴关系”，并同意下调关税。

当时，特朗普称这一举措是“一件好事”。但近日，卡尼在达沃斯的演讲中表示，美国主导的世界秩序已然崩溃，此后美加紧张关系持续升级。

卡尼还敦促其他“中等强国”团结起来，应对“大国”的经济胁迫，不过他并未点名特朗普。

次日，特朗普在演讲中回应上述言论：“加拿大能存在全靠美国。”



这位美国总统还撤销了对加拿大加入其新成立的“和平委员会”（Board of Peace）的邀请。

周六，特朗普在社交媒体帖子中表示，若卡尼“认为他自己能把加拿大打造成中国向美国输送商品的‘中转港’，那他就大错特错了。”

英国广播公司已联系白宫和卡尼办公室请求置评。

加拿大负责对美贸易的部长多米尼克·勒布朗（Dominic LeBlanc）在声明中表示：“加拿大并未寻求与中国达成自由贸易协定。”“我们所取得的成果，是解决了若干重要的关税问题。”勒布朗称，加拿大政府正专注于打造更强劲的国内经济，并强化与“全世界”贸易伙伴的关系。

加拿大最大贸易伙伴为美国，而特朗普政府断续、反复的关税政策引发诸多不确定性，在此背景下，加拿大一直寻求贸易多元化，减少对美国市场的依赖。

根据加拿大总理卡尼与中国国家主席习近平上周达成的协议，中国将在3月前把加拿大菜籽油的关税从85%降至15%；与此同时，加拿大将对中国电动汽车按最惠国税率6.1%征税——较此前的100%大幅下调。

多年来，加中关系紧张，双方关税报复措施针锋相对。此次协议被视为一项突破性进展，且有望吸引更多中国对加投资。

卡尼表示，与中国取得的这一进展，为加拿大“适应新的世界秩序”奠定了良好基础。



作者：Sakshi Venkatraman, 2026年1月24日

翻译：张蕊

(<https://www.bbc.com/news/articles/cy4qww3w721o>)

(三) 英国广播公司：中国凭借出口突破美国关税壁垒，达成增长目标

周一，中国公布去年经济增长5%，完成预定目标，创纪录的贸易顺差成为拉动经济增长的重要动力。尽管2025年第四季度经济增速放缓至4.5%，作为全球第二大经济体的中国仍实现了全年发展目标。过去的一年，是中国致力于提振国内消费、应对持续的房地产行业调整以及化解美国总统特朗普关税政策带来的外部不利影响的一年。

专家指出，这些数据反映出一种“双速经济”态势：制造业和出口成为经济增长支柱，而居民消费仍趋谨慎，房地产市场持续影响整体经济。

同日公布的数据显示，中国去年出生人口已降至1949年有记录以来的最低水平。中国国家统计局数据显示，2025年全年出生人口为790万人。经济学家指出，出生率持续下降将抑制住房和消费品需求，加剧国内的结构矛盾，给本已疲软的房地产市场增加压力。官方数据显示，2025年中国总人口减少340万人，连续第四年减少，人口数量降至14亿。尽管政府已推出多项生育激



励政策鼓励家庭生育以提高出生率，但这些数据凸显出中国日益严峻的人口形势。

上周，中国报告了有史以来全球最大的贸易顺差——在对美国以外市场出口增长的推动下，其商品和服务出口额减去进口额后的顺差达1.19万亿美元（约8900亿英镑）。

法国外贸银行（Natixis）亚太区首席经济学家艾西亚·加西亚·埃雷罗（Alicia Garcia-Herrero）向英国广播公司表示：“当前，中国实际上在以利润为代价，通过出口推动增长，但这是不可持续的。降价或许能维持出口量，但会侵蚀企业利润，最终制约长期增长潜力。”

周一，中国国家统计局局长康义表示，中国经济“国内供强需弱矛盾突出”，但他同时强调，中国今年“有基础有条件保持经济稳定向好运行”。

分析人士警告，随着中国经济增长日益依赖出口，尤其是在美国关税政策持续增加不确定性的情况下，中国经济将更容易遭受全球贸易紧张局势的影响。

近期，特朗普公开威胁，将对与伊朗有贸易往来的国家或反对其控制格陵兰岛计划的国家加征新关税。

而中国及其他亚洲国家均从伊朗进口石油。

中美此前达成的暂停加征关税协议，使中国面临的实际关税低于预期，这可能在一定程度上增强了中国经济的韧性。但该协议将于2026年11月到期。



当前中国国内的结构性矛盾在房地产领域表现得最为集中。

中国政府正着力应对房地产市场持续低迷与地方政府债务增加的双重压力，这些因素导致企业投资扩产意愿下降，居民消费更为谨慎。

周一公布的最新数据显示，政府在努力稳定房地产市场，但去年12月房价继续下跌。

与去年同期相比，12月房价下跌2.7%，创近五个月来最大单月跌幅。去年，全国房地产开发投资同比下降17.2%。

房地产市场持续低迷之所以产生如此深远的影响，是因为该行业曾占据中国经济总量的约四分之一，波及建筑活动、家庭财富和地方政府财政。

数以百万计的家庭正面对预售未完工或价格大幅下降的房产，削弱了人们对房地产这一曾被认为是最安全的财富储值工具的信心。

与此同时，去年12月零售额仅增长0.9%，增速为三年来最低，不过工厂产出增速从去年11月的4.8%提升至5.2%。

法国外贸银行分析表示，在实现5%的经济增长目标后，政策制定者似乎已暂缓推出额外刺激措施，这实际上是为今年储备了政策资源。

中国领导人已明确今年将实施“积极有力”的政策，以增强消费者和企业的信心。然而数据显示，经济基础仍显脆弱。当前中国政府正面临多重平衡挑战：既需通过适度刺激推动经济增长，



又须有效控制债务攀升；同时，在全球贸易环境不确定性上升的背景下，还需寻找减少对出口依赖的路径。

作者：Adam Hancock, Suranjana Tewari, 2026年1月20日

翻译：张天姝

(<https://www.bbc.com/news/articles/cgk8zd287myo>)

二、顶级组织与智库

（一）布鲁盖尔研究所：欧盟风险巨大而收益微薄：

中国电动汽车进入欧洲的价格承诺机制

1月12日，欧盟委员会公布了中国电动汽车生产商对欧出口适用价格承诺机制的具体条件。该机制将取代2024年10月起实施的关税政策，允许中国车企通过承诺最低出口价格来免除关税。此举可能带来显著的负面影响，包括增加欧洲消费者购车成本及合规操作的复杂性。

根据欧盟规定，出口商须将产品售价维持在最低限价之上，从而保留更高的利润率。此举一方面可能导致欧洲消费者购买电动汽车价格的上涨，另一方面也可能推动中国企业进一步加强创新、拓展市场。由于该最低限价将基于三年前的进口价格设定，而当时电动汽车价格普遍较高，欧盟市场的终端售价可能因此被人为的升高。

欧盟委员会按车型分别设定限价的方法，在行政执行层面同



样面临挑战。最低限价将针对不同电动汽车型号分别设定，并需综合考虑电池容量、续航里程及其他配置差异。然而，电动汽车技术迭代迅速，规格参数更新频繁。欧盟委员会是否具备足够能力监督如此精细的动态调价，目前尚不明确。例如，判定电池容量升级是否足以支持数百乃至数千欧元的提价，就需要专门的行业知识。整个流程可能导致耗时冗长的核查、争议与合规审查，进而可能使贸易流程复杂化，并提高消费者做出选择的复杂程度。

原征收关税的政策，旨在保护欧洲汽车产业免受来自中国具备价格优势的进口车冲击，同时关税收入将纳入欧盟预算。若中国出口商选择以价格承诺替代缴纳关税，基于约100亿欧元的中国电动汽车进口额、20%的平均关税税率计算，欧盟每年可能流失约20亿欧元的预算收入。这笔资金规模可观，可用于强化欧盟研发创新计划或扶持本土电动汽车生态体系建设。这并非主张纯粹为增加财政收入而征收关税，但显然，实施最低价格承诺机制将直接导致这部分收入流失，进而影响相关预算安排与创新投入。

采用最低价格承诺还可能会产生一个意料外的后果：在当前多项重要贸易协定谈判的关键时期，这一举措可能有损欧盟作为全球贸易行为体的信誉。若欧盟表现出愿意通过最低价格承诺等变通方式弱化其贸易防御措施，外界可能会质疑欧盟保护自身市场免受其所谓不公平贸易行为侵害的决心。在地缘政治格局趋于割裂的时代，欧盟本需通过坚持基于规则的贸易来彰显其团结决心与实力，因此当前的举措尤其令人担忧。此外，从关键矿物协



定到数字贸易协定，欧盟正在推进的各类谈判进程也可能因此面临更多变数。

根据现行规则，欧盟虽对最低价格承诺持开放态度。但实际上，自2013年就光伏面板达成相关协议以来，反补贴案件中从未真正推行过此类价格承诺机制。欧盟委员会此时提出价格承诺方案，虽意在谋求某些利益，但这些利益实则难以保证。

欧盟委员会此举可能反映出，随着跨大西洋紧张局势升级，欧盟希望推动对华关系缓和。同时，在深受局势影响的成员国施压后，此举也旨在规避中国可能对欧盟乳制品、白兰地及猪肉产品发起的反制措施。转向价格承诺也可能意在防止其关税措施受到世界贸易组织的审核。然而，只要欧盟的补贴调查证据确凿、依据充分，相关关税理应经得起世贸组织专家组的审查。考虑到中国在长期贸易谈判中的一贯立场，预先提供替代方案未必能换来实质性让步。

欧盟委员会将价格承诺与中国电动汽车制造商在欧盟建厂投产的投资承诺相挂钩，旨在构建更稳固的本土电动汽车生态系统。企业在申请价格承诺时，其投资计划将被纳入“综合考量与评估”。此举反映出欧盟委员会正推动制定更广泛的准入准则，以规范中国企业在欧洲的投资行为。中国企业可能须承担的义务包括“诱导性”技术转让、本地化采购要求以及以合资形式运营等。然而，转向价格承诺机制将提高出口利润率，这可能降低中国企业在欧建厂投产的意愿：因为在中国生产并出口至欧洲，将



获得更为可观的利润。

综上所述，潜在的投资与技术转让收益难以实现，而收入损失及其他负面影响却十分显著、不容忽视。基于以上原因，应放弃拟议的价格承诺机制。

作者：Alicia Garcia-Herrero Daniel Gros，2026年1月22日

翻译：张天姝

(<https://www.bruegel.org/first-glance/scant-benefits-significant-risks-price-undertakings-chinese-electric-vehicles-entering>)

（二）欧盟经济及财政事务理事会：中国扩大免税准入之际，非洲对中国贸易逆差创1020亿美元历史新高

中国海关总署周三发布的数据显示，主要受中国对非出口大幅增长推动，2025年非洲对华贸易逆差同比扩大64.5%，达1020.1亿美元。

2025年，中国对非洲国家出口额增长25.8%，达2250.3亿美元；中国对非洲国家进口总额为1230.2亿美元，较2024年增长5.4%。

中非贸易总额达3480.5亿美元，创历史新高，较2024年增长17.7%。



非洲对华贸易逆差大幅扩大的背景是，美国总统特朗普决定对中国输美商品课以重税后，中国商品在美国市场的份额下滑，因此寻求扩大对其他海外市场的出口。不过，这一转向并非非洲对华逆差扩大的全部原因，其反映了中非双边贸易中长期存在的结构性失衡。

中国自非洲进口以原油、铜、钴、铁矿石等原材料为主；相比之下，中国对非出口则主要是机械、电子产品及绿色技术等更高附加值的制成品。

例如，2024年7月1日至2025年6月30日的12个月内，非洲国家进口中国太阳能电池板达15032兆瓦，而上一统计周期(同期)进口量为9379兆瓦，增幅达60%。

关税减免

为缓解中非贸易失衡，中国近年来已对来自埃塞俄比亚、几内亚、莫桑比克、卢旺达、多哥等21个非洲国家98%的输华产品取消关税。自2024年12月1日起，中国还对与中国建交的最不发达国家（Least Developed Countries, LDCs）全部输华产品实施零关税待遇，其中包括33个非洲国家。2025年6月，中国政府提议对所有建交非洲国家（含中等收入经济体）的输华产品取消关税。

英国非洲问题专家、经济学家查理·罗伯逊（Charlie Robertson）表示，中国宣布的关税取消举措不足以平衡中非贸易。《南华早报》援引罗伯逊的观点称，中国的零关税政策未能



解决非洲人均出口额偏低的根本原因——非洲大陆大部分地区尚未实现工业化。

咨询公司牛津经济研究院（Oxford Economics）在去年12月发布的一份报告中警告称，若2026年中国对非出口再次大幅增长，可能引发中非贸易关系紧张。报告指出，此类紧张局势可能表现为针对“中国制造”产品的反倾销措施，包括对本地可供应商品的进口加征关税或实施进口配额；还可能催生旨在鼓励本地生产和消费的产业政策。

作者：Walid Kefi，2026年1月23日

翻译：张蕊

(<https://www.ecofinagency.com/news/2301-52198-africa-s-trade-gap-with-china-hits-record-102b-even-as-beijing-expands-duty-free-access>)

主编：王颖 执行主编：海尔（Pelagia Karpathiotaki） 编辑：徐天鹏 版面：徐天鹏



2026 年第 5 期（总第 224 期）

内部资料 免费交流

主办单位：对外经济贸易大学国家（北京）
对外开放研究院

印制时间：2026 年 1 月

地 址：北京市朝阳区惠新东街 10 号对外
经济贸易大学科研楼 602 室

网 址：<http://acoes.uibe.edu.cn>

电 话：010-64494672

邮 编：100029

声 明：

1. 本报告中的信息和数据来自于公开资料，仅供内部参考，不代表本研究院立场。
2. 未经授权，不得擅自引用及传播。

