

内部资料
仅供参考



全球观察

GLOBAL WATCH

对外经济贸易大学国家（北京）对外开放研究院主办

2026 年第 2 期 / 总第 221 期

本期聚焦

美国消费者新闻与商业频道：专栏文章：中国赢得了 2025 年特朗普发起的贸易战，接下来会发生这些事

《亚洲时报》：中国大幅削减数百项关税，贸易战迎来战略转折

目录

主流媒体报道 1

 （一）美国政治新闻网：美中领导人十月达成协议的文本仍未明确 1

 （二）美国有线电视新闻网：2026 年关税或成切肤之痛，除非特朗普再度退缩
..... 5

 （三）美国消费者新闻与商业频道：专栏文章：中国赢得了 2025 年特朗普发起
的贸易战，接下来会发生这些事 9

 （四）《亚洲时报》：中国大幅削减数百项关税，贸易战迎来战略转折 14

 （五）土耳其广播电视公司国际新闻频道：欧中局势紧张，爱尔兰总理呼吁“开
放贸易” 17



主流媒体报道

（一）美国政治新闻网：美中领导人十月达成协议的文本仍未明确

特朗普总统称其与中国国家主席习近平于2025年10月在韩国的会晤“颇有成效”。然而，两个多月过去了，两国仍未达成正式协议，这使得双方的承诺依然含糊不清，并降低了大众对2026年美中达成更广泛贸易协议的期待。

特朗普给10月30日的这次美中领导人会晤，打出10分满分制中12分的高分，白宫也宣布了一系列双方为缓和贸易战而同意采取的措施。其中关键措施包括：中国恢复采购大豆等美国农产品，并暂缓实施关键矿产对美出口的限制。作为交换，美国同意延长暂缓征收高达三位数的对华关税。然而，中国商务部的声明并未确认这些承诺，仅确认美国暂缓对华征收关税。

美国贸易代表贾米森·格里尔（Jamieson Greer）在10月下旬向记者透露，谈判代表们正在推进确定协议的“最终细节”。几周后，财政部长斯科特·贝森特（Scott Bessent）称美国政府希望在感恩节前确认协议中的稀土条款。然而感恩节期限已过，目前既无公开文件，也无官方公告。

因缺乏双方共同确认的书面条款，美中政府如何实施贸易休战协议有了回旋的余地。但有批评称，这也导致各方对承诺存有



不同解读，这必定会导致未来发生更多争端。如果美中未能达成更广泛的协议，那么2025年针锋相对上调关税、关键产品出口限制以及针对性的进口关闭等扰乱贸易关系的纷争，将可能在2026年引发新的经济动荡。上海供应链咨询公司太德维服(Tidalwave Solutions)高级合伙人卡梅隆·约翰逊(Cameron Johnson)表示：“这并不复杂。中方可能会拖延，也可能不会，但这是外交基本准则——双方同意了什么？时间框架是怎样的？”

他们还认为，这预示着特朗普任期之初承诺的美中贸易关系全面调整前景堪忧。特朗普宣称下一轮谈判将于4月份其访华时进行。

拜登政府美国贸易代表办公室的前任法律总顾问、华盛顿威利·瑞恩律师事务所(Wiley Rein law firm in D.C)合伙人格雷塔·佩施(Greta Peisch)表示：“如果他们甚至无法就美方关于两国领导人会晤情况说明书中的大体内容以及协议的整体框架达成一致，那到底双方对承诺的后续执行有多少共识就令人担忧了。”

尽管如此，白宫对美中贸易关系的前景仍持乐观态度。

白宫的一份声明中表示，“特朗普总统与习近平主席的密切关系，有助于确保双方在已有基础上持续取得进展，解决悬而未决的问题，”并称政府会“持续监督中国遵守贸易协议的情况”。

美国贸易代表办公室的一位官员表示，之前发布的声明表明了政府对中国的期望。对此，财政部未回应置评请求。



总统的盟友们认为,10月达成的共识未形成正式协议文件并不代表谈判失败,而是特朗普的一种策略,为双方缓和局势留有余地,避免因履约方面的一些小分歧激发争端。

特朗普第一任期时任商务部长威尔伯·罗斯(Wilbur Ross)表示,“未形成一份明确、有约束力的协议,从特朗普的角度来看,如果中方能履行口头承诺,他也能受益。”

然而,混乱的迹象已经出现。

白宫11月1日发布的情况说明书中称,中国已同意于2025年底前购买1200万吨美国大豆。而中国商务部的声明仅提到“扩大农产品贸易”,并未涉及具体采购数字。

中国已恢复对美大豆采购,自去年10月底以来至少采购了400万吨,远未达到2025年1200万吨的目标。格里尔上月回应参议员质询,白宫的情况说明在履约期限上有一点“偏差”,称最初的采购截止期限为作物年度末,一般来讲是持续到2026年中后期,而不是指日历年度内。

中国驻美大使馆发言人刘鹏宇未就中国是否会履行大豆采购承诺作出评论。

同时,美国豆农担心,如果贸易关系再次破裂,中国的采购承诺会随之终止履行。协议不透明也打击了依赖中国稀土磁铁供应的行业。从洗衣机、苹果手机到医疗设备,稀土是生产各种产品至关重要的原料。所以,当中国在去年10月宣布全面实施新一轮稀土出口限制时,全球制造业供应链拉响了警报。白宫称中国



已同意继续出口稀土和磁铁，但许多企业表示，出口运输仍受许可证的限制，情况依旧难以预测。太德维服的约翰逊表示，“供应链正在放缓，一些潜在投资也没有进行，因为企业无法确定未来的稀土供应情况。”

而美国正持续示好，对华贸易优惠政策不断出台。去年12月8日，特朗普宣布将允许英伟达对华出售其性能强大的AI芯片H200，有担忧认为此举可能以牺牲美国利益为代价令中国获得技术优势。但中国方面目前尚无采取对等优惠措施的迹象。

国家安全鹰派人士就此发出警告，中国在未来的贸易谈判中将进一步要求美国解除对尖端技术的类似限制。

“与第一任期不同，特朗普总统更为直接地掌控了对华政策，所以我们能比以前更为明显的看到他的个人倾向，”前任财政部中国事务高级协调员、现科文顿·柏灵律师事务所（Covington and Burling）高级顾问克里斯托弗·亚当斯（Christopher Adams）表示，“并且他将达成交易置于推动解决国家安全问题之上。”

拜登政府的国家安全委员会前国际经济团队负责人彼得·哈雷尔（Peter Harrell）表示，这也可能致使中方在未来一年不再追求与美国达成更宏大的贸易目标，不再致力于将未来事项付诸纸面。他说：“中方很清楚，只要他们在大豆采购和稀土出口方面满足一些美方的最低期望，就不必面临立即敲定最终文本的压力。”

这与政府在4月发起“解放日”关税行动时所宣传的相去甚



远。当时贝森特预测，特朗普高额“对等”关税带来的压力会迫使中国改变其出口驱动型经济模式。同月，特朗普预计中国方面会迫切与美国协商贸易条款，以免失去美国市场。然而，接踵而至的却是一轮曾一度飙升到三位数的关税升级战，辅以针对双方关键经济弱点的出口限制措施，一直持续到10月双方领导人会晤才停止。

1994年至2017年任美国贸易谈判代表、现就职卡内基国际和平基金会（Carnegie Endowment for International Peace）的芭芭拉·维塞尔（Barbara Weisel）表示：“我们只是达成了一份相当局限的双边协议，其既没有包含任何广泛的市场准入条款，也没有设定任何结构性改革措施以解决我们认定的不公平贸易或中国产能过剩的问题。”

作者：Phelim Kine, Ari Kawkins, 2026年1月3日

翻译：刘杭

(<https://www.politico.com/news/2026/01/03/trump-china-trade-agreement-00705299>)

（二）美国有线电视新闻网：2026年关税或成切肤之痛，除非特朗普再度退缩

特朗普总统大范围实施的关税在2025年并未显著提高生活成本，对于那些对美国经济状况感到悲观的美国人来说，这只是



聊胜于无的安慰。但2026年这种情况可能会发生改变。美国2025年征收的关税收入比2024年增加了1870亿美元，增幅接近200%。这些钱是谁付的？主要是企业，它们承担了去年约80%的关税账单。但据摩根大通（JPMorgan）称，企业正开始将这些成本转嫁给消费者，今年晚些时候，企业承担的关税比例可能从80%降至20%。皮科克关税咨询公司（Peacock Tariff Consulting）负责人凯尔·皮科克（Kyle Peacock）表示：“我们的很多客户真的不想转嫁成本，但现在他们不得不这么做了。”他说，许多企业已选择在新年伊始立即行动，而另一些则计划等到第一或第二季度晚些时候。包括食品杂货在内的利润率较低的商品，可能是2026年最先涨价的品类之一。

物价即将飙升，这给特朗普在中期选举前设置了一个棘手的抉择：是坚持关税路线，还是放松政策，为正在竭力应对高昂生活成本的美国人提供一些喘息之机。特朗普此前已多次收回他的关税威胁——以至于今年夏天的大部分时间里，意为“特朗普总是退缩”的缩写词TACO在华尔街成为流行词。

特朗普以推迟对家具、橱柜和意大利面食征收大规模关税的方式迎来了新年。白宫对这一暂停几乎没有提供任何解释，但最后一刻抛出关税相关消息的做法表明，关税造成的自食其果的政治脆弱性已经令政府感到不安。特朗普可能在2026年寻找机会悄悄撤销其他关税，以避免进一步疏远选民。

为何2026年成本可能会上升



企业在去年年初建立了大量库存囤积,以应对即将到来的关税上调。这一定程度上有助于缓解关税上调带来的冲击——当时对华进口商品征收的关税一度达到145%。随着这些库存耗尽,企业不得不开始采购关税更高的商品,而它们能够承受这些成本的时间是有限的。

皮科克表示,为了保持竞争力,无论规模大小,企业都不会将价格上涨幅度提高到与它们为进口商品支付的关税完全相同的程度。随着通货膨胀对人们工资的影响越来越大,且工资增长速度近年来大幅降低,企业提高价格也受到极大限制。

那么,由于关税,你在2026年应该准备多付多少钱呢?这取决于你购买的是什么。最终出现的价格上涨幅度很可能因类别和产品而有显著差异。例如,食品杂货类通常每件产品的利润率都很低,这使他们承受关税的能力较弱。

高盛(Goldman Sachs)经济学家估计,关税导致2025年通货膨胀率上升了0.5个百分点,这与美联储主席杰罗姆·鲍威尔(Jerome Powell)上月的声明大致相符,即特朗普的关税政策应对2025年通货膨胀率为2.7%、超过美联储2%年度通胀目标负全部责任。根据高盛12月下旬发布的一份报告,预计仅在今年前六个月,通胀率就将上升0.3个百分点。

皮科克为一家大型食品杂货供应商提供咨询(出于隐私原因其拒绝透露供应商名称),该供应商去年基本上没有提价,因为它无法确定核算关税的最佳方式。这是因为关税税率因产品及其



原产国而有很大不同。除此之外，这些税率还经常变动。最近，该供应商决定采用其销售的所有产品所支付的平均关税税率来进行核算。

不确定因素

但今年有一个重大的不确定因素，可能阻止价格涨得过高：一项具有里程碑意义的最高法院判决，可能会使特朗普最具广泛性的全面关税政策无效。根据美国海关和边境保护局的数据，截至2025年12月14日，这些受到质疑的关税总计带来了1300亿美元的收入。

虽然不能保证，但如果最高法院做出不利于特朗普政府的裁决，企业将可能获得已支付关税的退款。至少，这将制约特朗普在其整个第二任期内不受任何限制加征关税的能力。

皮科克表示，许多企业关于2026年如何为商品定价的决定，将在很大程度上取决于最高法院的判决，预计判决将在未来几周内宣布。

尽管如此，特朗普及其政府成员已经为最高法院做出不利裁决后的道路做好了铺垫。（提示：这将涉及征收更多关税。）

另一方面，随着对负担能力的担忧成为焦点并削弱了特朗普的支持率，总统最近已撤销了一系列要么即将生效、要么已正式提出的较高关税。这些关税涉及农产品、家具、橱柜和意大利面。

特朗普对收回其部分关税威胁并不陌生。在4月2日，特朗普称之为“解放日”，他曾自豪地在一块海报板上展示了其历史性



的关税。但政府最终并未征收那么高的关税，原因来自诸多担忧，包括这将可能进一步提高美国人本已高昂的生活成本，而他就是凭借宣称要解决这个问题才当选总统的。

因此，他的政府对智能手机、汽车零件以及符合美墨加协定规定的商品增列了一系列豁免和例外条款，所有这些都限制了关税的影响。

作者：Elisabeth Buchwald，2026年1月2日

翻译：李若萱

(<https://edition.cnn.com/2026/01/03/business/tariffs-prices-2026>)

（三）美国消费者新闻与商业频道：专栏文章：中国赢得了2025年特朗普发起的贸易战，接下来会发生这些事

1949年，毛泽东主席宣布中国“站起来了”，这标志着中国民族屈辱史的终结。2025年，这次在经济领域，中国再次站起来了，并向世界表明，在特朗普发起的新贸易战中，中国不会屈服。

2025年年初，美国转向加征关税政策，并收紧先进技术的获取渠道，以为中国经济增长放缓及房地产行业调整会使其成为容易得手的目标，可以迫使中国迅速做出让步。但这并未发生。中国承受住了冲击，并以经济治国方略和政策纪律的典范表现进行了反击。针对美国国防和汽车制造商对稀土仍然高度依赖且十分



脆弱的情况，中国精准实施了稀土出口管制。海关和监管的举措似乎被调校到足以引发痛苦但又不会激起恐慌的程度。同时，尽管表面上受到的限制有所加强，但中国出口商将货流转向东南亚和墨西哥，从而削弱了美国加征关税的影响。

数据说明了一切。截至11月底，中国货物贸易顺差首次突破1万亿美元大关，这表明尽管面临美国施加的压力，但外部需求仍在继续推动中国经济增长。尽管中国对美出口大幅下降，据估计第三季度同比下降约40%，但在其他地区的增长弥补了这一缺口。在汽车、化工、太阳能电池板、机械和钢铁等领域具有竞争力的工业产出支持下，中国对亚洲、墨西哥、欧洲和中东的出口持续扩大。美国收紧了中国商品进入美国市场的限制，而中国并未退缩，而是销往全世界。这无疑是一个站起来的时刻。不过，就在中国对外不断拓展、有效应对特朗普行动的同时，国内仍存在诸多问题。11月的其他宏观经济数据则讲述了一个不同的故事。工业生产仅温和扩张；零售额以多年来最慢的速度微幅增长；固定资产投资下降，尤其是在房地产领域。国内需求正在企稳，但尚未扩张到足以替代旧增长动能或减少对出口依赖的程度。地方政府层面的信贷压力依然可见。消费者谨慎情绪持续。私营部门信心火星隐现，但尚未完全点燃。简而言之，外部的韧性是真实的，内部的复苏仍未完全。

这种外部强势与内部制约并存的双重性，引发了一场在全球市场再度开启的辩论：中国是否再次变得可投资了？公正的答案



比乐观主义者所暗示的要更为微妙。2025年，中国并未回归到二十年前那个风险与摩擦相对较低的市场。它标志着一个新阶段的到来：在深度的战略控制下进行高度选择性的开放。投资者可以进入——但并非任何领域，不能基于旧的假设，并且必须始终意识到影响两国决策的国家安全逻辑。

美国已经软化了“去风险”的论调，但竞争与限制的政策制定环境和制度架构依然保持不变。半导体管制继续主导先进制程；对外投资审查拥有深层次的制度支持；对关键基础设施和数据的担忧在多个机构持续存在。国会中的国家安全鹰派——无论是共和党还是民主党——在对华政策上的共识多于任何其他议题，也比对方更愿意公开承认，这意味着无论白宫论调如何，2026年立法趋于强硬的可能性切实存在。

中国的发展轨迹反映了这种思维和姿态。在“新质生产力”的旗帜下，中国已将人工智能、机器人、先进制造、高端计算等前沿技术作为经济重点和主权要务。外资的确受到欢迎，但条件是要促进而非削弱中国的自力更生。外国投资将在短期内增加，有利于增强中国的实力，而在可能造成脆弱性的领域则予以收窄或关闭。这就是许多人所说的“有管理的脱钩”——相比早期谈论的快速“脱钩”更缓慢、更微妙、更具针对性和精确性，但其方向性和决心丝毫未减。

2025年末，外交开始发挥作用，为两国关系注入了稳定剂，并在2026年决定这种稳定将得以持续还是趋向紧张。中国经受住



美国2025年初的攻势后，特朗普政府改变了策略——这并非意识形态方面的转变，而是施压未能奏效的结果。随之而来的接触对话，最终促成了计划中2026年4月进行的美国对华国事访问。若处理得当，此举可能进一步暂停事态升级，重建多层次对话机制，保持领导人互动节奏，并为竞争划定边界。

然而，中国仍记得，特朗普2017年极尽隆重的国事访问并未为双边关系带来持久稳定，反而在之后不久美国便发起了2018年的贸易对抗。但今年晚些时候的二十国集团会议，或许能为延续政策稳定性与领导人接触提供第二个平台——因此，2026年的外交日程，可能是将克制态势延续到4月国事访问之后的契机。

但随着美国中期选举临近，政治引力或将向反方向拉扯。国会若察觉到杠杆作用或选举机遇，可能会通过任何峰会都无法解除的管制立法。形成跨党派联盟收紧投资或半导体规则并非假设，而是切实可能发生的。平静的窗口依然存在，但正日益收窄。

技术领域正是这扇窗收得最紧之处。2025年初DeepSeek的横空出世对中国而言是一个重大时刻，但同等重要的是其在物流、港口、生产线及能源系统等工业人工智能领域的进展，并且这种进展正在加速推进。美国投资者关注到了趋势线与成功案例，均跃跃欲试，而美国国家安全战略家从中看到的却是所有风险、两用潜力与增强的军事投射能力。华盛顿日益激辩的焦点已非美资是否正助力中国突破，而在于是否应该继续资助。

与此同时，另一种焦虑正在滋长：美国重注押在突破性通用



人工智能时，中国正构建更接地气的体系——快速、低成本、无处不在且能产生即时经济效益的应用型人工智能。两种人工智能的叙事，一种着眼远景，一种立足工业，或将定义和塑造2026年的竞争格局。这种动态蕴藏风险：中国在人工智能或先进制造领域的成功，以及其国内对人工智能的乐观态度，可能会催生美国针对该领域的新投资限制，并通过立法限制与中国人工智能科技公司的商业往来类型，以此延缓中国的技术进步。

关键矿产领域同样如此。中国正在放宽通用出口许可证的审批流程，目前获取渠道有所改善。但中国仍掌握着主动权，若双边关系恶化或出于实现其他国家目标的需要，中国可能会迅速收紧管控措施。投资者应将当前的灵活性视为临时状态，而非永久常态。

这让我们回到了美国投资者反复自问的问题：中国是否仍具备投资价值？

答案是肯定的——但须极度审慎。机遇在绿色科技、工业自动化、先进制造及应用型人工智能领域最为显著，这些正是中国在引领和制定行业标准而非亦步亦趋的领域。

毋庸置疑，2025年是中国站起来、吸引全球政商目光的一年。中国已证明其能抵御美国的外部压力，并具备与美国正面抗衡的经济实力。中国深知自己仍是一个关键市场。中国国家主席习近平虽从不言及困境，但年末展现的姿态比近年任何时候都更显昂扬。真正的难题在于：中国能否将外部韧性转化为持久的内部内



生动力，以及2026年是否将标志着政策范式的转变，抑或2025年只是一个特例的情况？

在当前机遇与挑战并存的态势中，棘手问题依然存在。耐克最新财报显示中国市场业绩不佳，表明消费者信心复苏仍需时日。英伟达就出口管制的抗争，印证了太平洋两岸政策能多快重塑企业的预期。在中国发展之际，美国方面政策持续收紧、国会立法活动增强、政治情绪转向公开宣扬竞争言论等围绕中国的政治波动，其声誉风险有所加剧，而太平洋两岸悄然却持久推进的“有管理的脱钩”仍在继续，这些依然都是切实存在的风险。

企业需同时为稳定与快速反弹做好两手准备。既要为4月美中领导人会晤维持双边稳定布局，也需为会后形势趋紧制定预案。这正是中国当前的策略。中国清楚自己在2025年获得了胜利——它顶住了美国的压力，正在为2026年继续前进积蓄力量。

作者：Dewardric L. McNeal，2025年12月31日

翻译：李若萱

(<https://www.cnbc.com/2025/12/31/trump-china-trade-war-tariffs.html>)

（四）《亚洲时报》：中国大幅削减数百项关税，贸易战迎来战略转折

2025年12月29日，中国公布了《2026年关税调整方案》，清



晰展示了其“十五五”规划的各项重要工作。自2026年1月1日起，中国将降低935项商品的进口关税至低于最惠国税率。尽管这种政策通常被称为技术性行政调整，但这份清单的具体内容表明了更深层次的战略再校准。

中国并非在推行全面的贸易自由化政策，相反，其正在实施的是精准开放，旨在确保产业自立自强必需产品的输入。此外，这一调整的时机相当关键，正值2025年10月习近平主席和特朗普总统釜山会晤结束后中美建立起一种脆弱的稳定关系之际。

通过降低高科技零部件及先进材料的壁垒，中国正试图在未来政治风向转变之前巩固其工业基础。这是一种提高韧性的先手政策。

中方很清楚“釜山共识”可能只是战术休战，而非永久性解决方案。所以，中国正利用这一窗口加速获取其目前无法投入规模生产的技术。

这份包含935项商品的清单，体现了中国对三大支柱领域的长远考虑：技术自强、绿色转型和公共卫生。值得注意的是，关税子目中新增了“智能仿生机器人”和“生物航空煤油”项目。

其中，仿生机器人尤为值得关注。这表明中国将由国家领导，通过快速自动化来解决劳动力人口缩减的问题。政府通过降低进口自动化系统基础零部件的成本，正有效助力其工厂生产车间的现代化改造。

这一做法也反映出中国领导层对“内卷现象”看法的转变。



2026年的规划表明，产能过剩的解决方法并非简单增加产量，而是要提高生产技术水平。

中国正通过促进先进材料及用于电池回收的“黑粉”的进口，推动其产业向价值链上游移动。其目标是让中国从一个以产量驱动的制造中心转型为高价值创新中心。

外交层面，该关税计划也是推动区域一体化的工具。中国将对43个最不发达国家维持零关税待遇，并继续对34个签署了《区域全面经济伙伴关系协定》等协议的贸易伙伴实施优惠税率。

此举有两重含义。首先，其将促使全球南方更牢固的融入中国经济轨道。其次，其创造了一个不对等的贸易环境：即使与西方关系日益紧张，中国对发展中国家及主要区域合作伙伴仍保持开放。

“十五五”规划从本周开始正式启动，其内在逻辑强调“高质量发展”。在实践中，即优先发展能提供“新质生产力”的行业，比如集成电路、航空航天及生物医学产业。

降低人造血管、传染病检测试剂盒的关税与这一规划相符。随着中国老龄化程度加深，医疗保健不再仅仅是一个社会问题，更是一个战略性的产业。在中国经济摆脱对房地产业传统依赖进行结构转型的阵痛期，先进医疗技术的普及对社会稳定尤为重要。

一些批评的观点可能认为这些关税减免条目过于具体，不足以全面促进国内消费，而这也一直是中国经济的主要问题。然而，这种观点误解了政府的目的。中国领导层关注的重点并非西方视



角下消费拉动的经济复苏。

相反，其正大力推动供给侧改革。2026年的关税调整是对中国“硬件”的投资。中国通过降低高科技制造必需产品的进口成本，希望能以产业的力量创造高薪工作岗位，振兴中产阶级。

国际社会应将这些调整视为中国朝长期目标努力的信号。如今，中国对进口产品更有选择性，正在更加积极地确保获取下一阶段所需的工具。

这种“战略性开放”是应对当前“去风险”和“脱钩”的巧妙策略。中国没有关上大门，而是要选择性地开放，以维持其在全球供应链中不可替代的地位。

2026年伊始，该策略成功与否取决于中国能否成功处理其自立自强的追求与对国际供应的需求之间的矛盾。当下，中国国务院已开始行动。2026的关税计划是“十五五”规划的首个应用实例，展现出中国正为迎接未来作充足准备，而这个未来将是一个更多由科技实力而非仅由贸易定义的时代。

作者：Imran Khalid，2026年1月2日

翻译：刘杭

(<https://asiatimes.com/2026/01/china-slashes-hundreds-of-tariffs-in-strategic-trade-war-twist/>)

（五）土耳其广播电视公司国际新闻频道：欧中局势



紧张，爱尔兰总理呼吁“开放贸易”

周一，爱尔兰总理米歇尔·马丁（Micheal Martin）在与中国国家主席习近平的会晤中呼吁“开放贸易”。此次访问历时五天，旨在加强爱尔兰与世界第二大经济体中国的经贸关系。

马丁是自2012年以来首位访华的爱尔兰总理，此访正值中欧贸易局势紧张之际，且爱尔兰将于7月接任欧盟轮值主席国。“我们相信开放的贸易，开放的关系，尤其是贸易关系，我们相信努力实现开放贸易至关重要，”在北京人民大会堂会晤期间，马丁对习近平主席表示，“我们互相依赖，我认为如果我们未来能秉持开放贸易精神，两国关系将持续繁荣。”

习近平主席对两国贸易额持续增长、相互投资均衡发展表示赞赏，并希望双边关系“长期稳定发展”。中方“愿同爱尔兰加强战略沟通，深化政治互信，扩大务实合作，为两国人民谋福祉，为中欧关系添动力”。

在启程前往中国经济金融中心上海之前，马丁还将在北京会见中国总理李强。据爱尔兰方面的数据，中国是爱尔兰亚洲第一大、全球第五大贸易伙伴。爱尔兰对华出口的主要产品包括医疗设备、药品、计算机服务以及农产品。

作者：佚名，2026年1月4日

翻译：刘杭

(<https://www.trtworld.com/article/f12399a087f2>)

主编：王颖 执行主编：海尔（Pelagia Karpathiotaki） 编辑：徐天鹏 版面：徐天鹏



2026 年第 2 期（总第 221 期）

内部资料 免费交流

主办单位：对外经济贸易大学国家（北京）
对外开放研究院

地 址：北京市朝阳区惠新东街 10 号对外
经济贸易大学科研楼 602 室

网 址：<http://acoes.uibe.edu.cn>

电 话：010-64494672

邮 编：100029

声 明：

1. 本报告中的信息和数据来自于公开资料，仅供内部参考，不代表本研究院立场。
2. 未经授权，不得擅自引用及传播。

